



Marco Argese

Data di nascita: 13/05/1991 | **Nazionalità:** Italiana | **Sesso** Maschile |

(+39) 3400792388 | marco.arg1991@libero.it |

www.linkedin.com/in/marco-argese-911baa183 | Via N. Sauro 48, 72020, Erchie (BR), Italia

● ISTRUZIONE E FORMAZIONE

26/09/2016 – 25/03/2019 – Bari, Italia

LAUREA SPECIALISTICA IN ECONOMIA E MANAGEMENT. VOTAZIONE 101/110 – Università degli studi Aldo Moro di Bari

Attraverso il conseguimento della specialistica in Economia e Management, ho acquisito conoscenze inerenti sia in aree funzionali (gestione, organizzazione e rilevazione), sia nei principali settori economici, pubblici e privati (industriale, commerciale e dei servizi).

Inoltre, ho acquisito specifiche abilità finalizzate alla comprensione dei comportamenti aziendali e della gestione dei processi innovativi in ottica dell'industria 4.0.

Livello 7 EQF

10/10/2010 – 22/07/2016 – Brindisi, Italia

LAUREA IN ECONOMIA AZIENDALE. VOTAZIONE 92/110 – Università degli studi Aldo Moro di Bari, sede di Brindisi

Con il conseguimento della laurea triennale in Economia Aziendale, ho maturato diverse capacità e attitudini in tutte le discipline oggetto di esame, tra cui nell'ambito:

Amministrativo;

Giuridico;

Economico;

Finanziario;

Gestionale.

Livello 6 EQF

09/2005 – 07/2010 – Manduria (TA), Italia

DIPLOMA TECNICO COMMERCIALE (RAGIONERIA). VOTAZIONE 80/100 – Istituto Commerciale e per Geometri L.Einaudi

07/03/2020 – Vibo Valentia, Italia

MASTER DI I LIVELLO IN LA DIDATTICA, LA FUNZIONE DEL DOCENTE E L'INTEGRAZIONE DEGLI ALUNNI CON BISOGNI EDUCATIVI SPECIALI – Accademia di Belle Arti Fidia

● ESPERIENZA LAVORATIVA

23/09/2020 – ATTUALE – Erchie, Italia

CONSIGLIERE COMUNALE – COMUNE DI ERCHIE

24/08/2020 – ATTUALE – Torre Santa Susanna, Italia

COMMERCIALISTA – DOTT. COMMERCIALISTA E REVISORE CONTABILE GIUSEPPE LONGO

Il mio impiego nello studio varia in più campi. Mi occupo della contabilità ordinaria, semplificata e forfettaria delle aziende, liquidazioni periodiche dell'Iva, delle rateazioni INPS, della gestione delle deleghe e di tutti l'esigenze che un'impresa e/o privati possono riscontrare nella quotidianità.

07/10/2019 – 21/02/2020

CONSULENTE AZIENDALE – SVIREPGROUP SRL

Durante la mia collaborazione con la suddetta società ho svolto le seguenti attività:

Finanza agevolata;

Pianificazione fiscale;
Studio di settori;
Agevolazioni settoriali.

Lecce, Italia

13/06/2018 – 21/12/2018

CONSULENTE COMMERCIALE – OPTIMA ITALIA SPA

Le principali attività svolte in questo impiego sono state:

Cross Selling;
Fidelizzazione clienti;
Procacciatore clienti;
Vendita diretta del pacchetto/prodotto.

Brindisi, Italia

07/09/2015 – 03/06/2016

TIROCINIO PRESSO COMMERCIALISTA – STUDIO COMMERCIALISTA DOTT. MARGHERITI MAURIZIO

Durante il periodo del tirocinio, mi occupavo prettamente di:

Registrazione fatture;
Stesura dei modelli 730 e dei modelli unici;
Contabilità ordinaria e semplificata.

Erchie (BR), Italia

02/03/2015 – 05/11/2015

CAMERIERE – VINCENZO SERIO

Erchie (BR), Italia

13/07/2010 – 15/09/2014

COMMESSO

Da luglio 2010 a settembre 2014, solo nel periodo estivo, mi occupavo della vendita di abbigliamento.

Erchie (BR), Italia

● **COMPETENZE LINGUISTICHE**

Lingua madre: ITALIANO

Altre lingue:

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE	B2	B2	B2	B2	B2
FRANCESE	B2	B2	B2	B2	B2

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

● **COMPETENZE ORGANIZZATIVE**

Competenze organizzative

Attitudine nel lavorare in team acquisite dalle recenti esperienze lavorative e grazie anche ai progetti universitari e ai corsi di formazione utilissimi al fine di apprendere l'arte dell'interazione, oramai punto cardine del nuovo mondo lavorativo.

Ottime capacità organizzative/direttive di eventi ed escursioni.

● **COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI.**

Competenze comunicative e interpersonali.

Ottime competenze comunicative rafforzate dalle recenti esperienze lavorative di consulente commerciale prima e aziendale poi, oltre a quelle apprese durante il mio percorso universitario.

● **COMPETENZE PROFESSIONALI**

Competenze professionali

Ottime conoscenze di marketing e comunicazione con competenze di:

Analisi e studio di settore;

Analisi portafoglio clienti;

Negoziazione e con il cliente e annessa vendita prodotto/servizio.